IL RAPPRESENTANTE VIRTUALE

C’E’ … MA NON SI VEDE !

IL RAPPRESENTANTE VIRTUALE **CHI E' ?**

Il Rappresentante virtuale è un servizio operativo di Web Marketing del Network Happy che

… c'è ma non si vede !

e, comunque …

… si può materializzare con la chiamata telefonica o la videochiamata

… si può personalizzare per qualsiasi esigenza

… è di supporto ai Fornitori, ai loro Agenti ed ai Rivenditori di prodotti e servizi

CONOSCERE IL RAPPRESENTANTE VIRTUALE

1. **COSA FA** pag. 4
2. **PER CHI OPERA: B2B - B2C** pag. 16
3. **COME FUNZIONA** pag. 25
4. **DOVE OPERA** pag. 29
5. **A CHI SERVE** pag. 31
6. **A COSA SERVE PER LE ATTIVITA'** pag. 36
7. **CHE MEZZI USA** pag. 46
8. **COSA FORNISCE** pag. 52
9. **QUANTO COSTA** pag. 57
10. **COSA OFFRE** pag. 59
11. **RIEPILOGANDO** pag. 60
12. **CHIEDI INFORMAZIONI – CREDITS – CONTATTI** pag. 66 – 67 - 68

IL RAPPRESENTANTE VIRTUALE

COSA FA ?

Visita
www.rappresentantevirtuale.it/cosafa

Rappresentante
Virtuale

IL RAPPRESENTANTE VIRTUALE **COSA FA ?**

Il Rappresentante Virtuale realizza in unico insieme le 3 Attività necessarie per concludere affari:

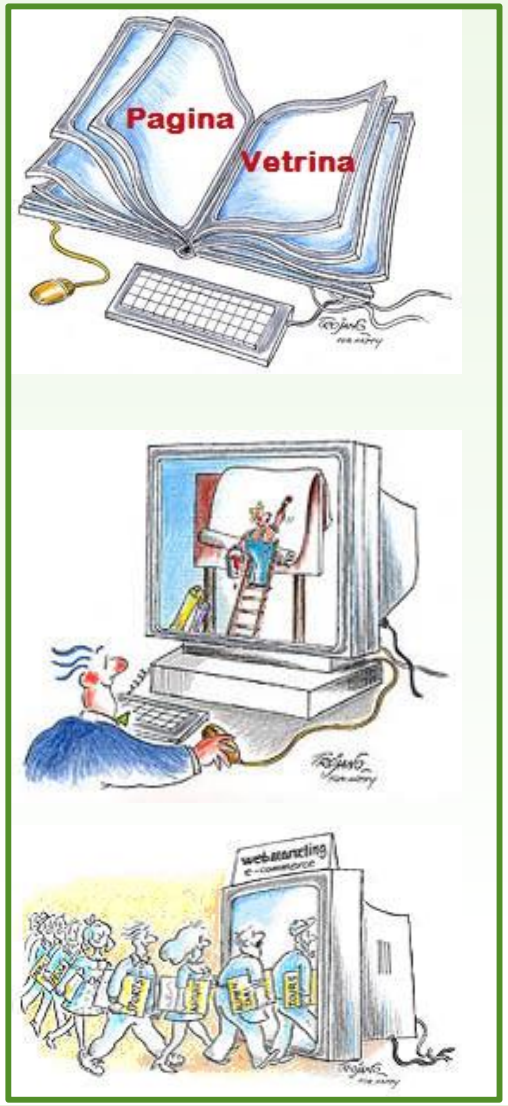
3 ATTIVITA' IN UNICO INSIEME PER CONCLUDERE AFFARI

HAPPY Network

1	VEDERE	ESSERE TROVATI SUBITO E SEMPRE CON LA VISIBILITA' PERMANENTE GRATIS OTTENUTA CON IL SEO NATURALE DEL NETWORK HAPPY
2	INFORMARE	FORNIRE IN UNICA PAGINA LE INFORMAZIONI DELLA SINGOLA ATTIVITA' E DELLA RETE CON IMMAGINI, VIDEO E MULTICANALITA'
3	FARE	PORTARE I CLIENTI NEL NEGOZIO; NELL'E-SHOP; AVVIARE LA TRATTATIVA ONLINE; CREARE VIRALITA' SUI SOCIAL NETWORK; TRADUZIONE

IL RAPPRESENTANTE VIRTUALE **COSA FA ?**

1. **Fornisce ad ogni partecipante una Pagina visibilità autogestibile su Happymarket collegata alla sua zona che pubblicizza l'Attività e che, essendo anche una Pagina vetrina, promuove i Prodotti e Servizi che vende**



- **E' un servizio utile per:**
  - **Ditte autonome con uno o più locali**
  - **Reti di Imprese**
  - **Fornitori che vogliono pubblicizzare i Prodotti - Servizi**
  - **Organizzazioni di Franchising**
  - **Gruppi Monomarca**
  - **Operatori con Marchio collettivo**
  - **Centri Commerciali Virtuali e naturali**

IL RAPPRESENTANTE VIRTUALE **COSA FA ?**

2. **Capta le richieste dei Navigatori Internauti** che con il **webrooming** cercano i Prodotti o Servizi che interessano e, tramite la Pagina visibilità, **li mette in contatto con le Attività della zona che non conoscono ma che possono fornire quello che stanno cercando**

- In sintesi **mette in contatto la Domanda con l'Offerta** ma **funziona al contrario della pubblicità** tradizionale e consente risultati tangibili perché **sono i Clienti che cercano quello che interessa e le attività dove trovarlo, nel momento che interessa, quindi nel momento giusto** !

- **Le Attività' devono solo rispondere e fidelizzare i visitatori della loro pagina**

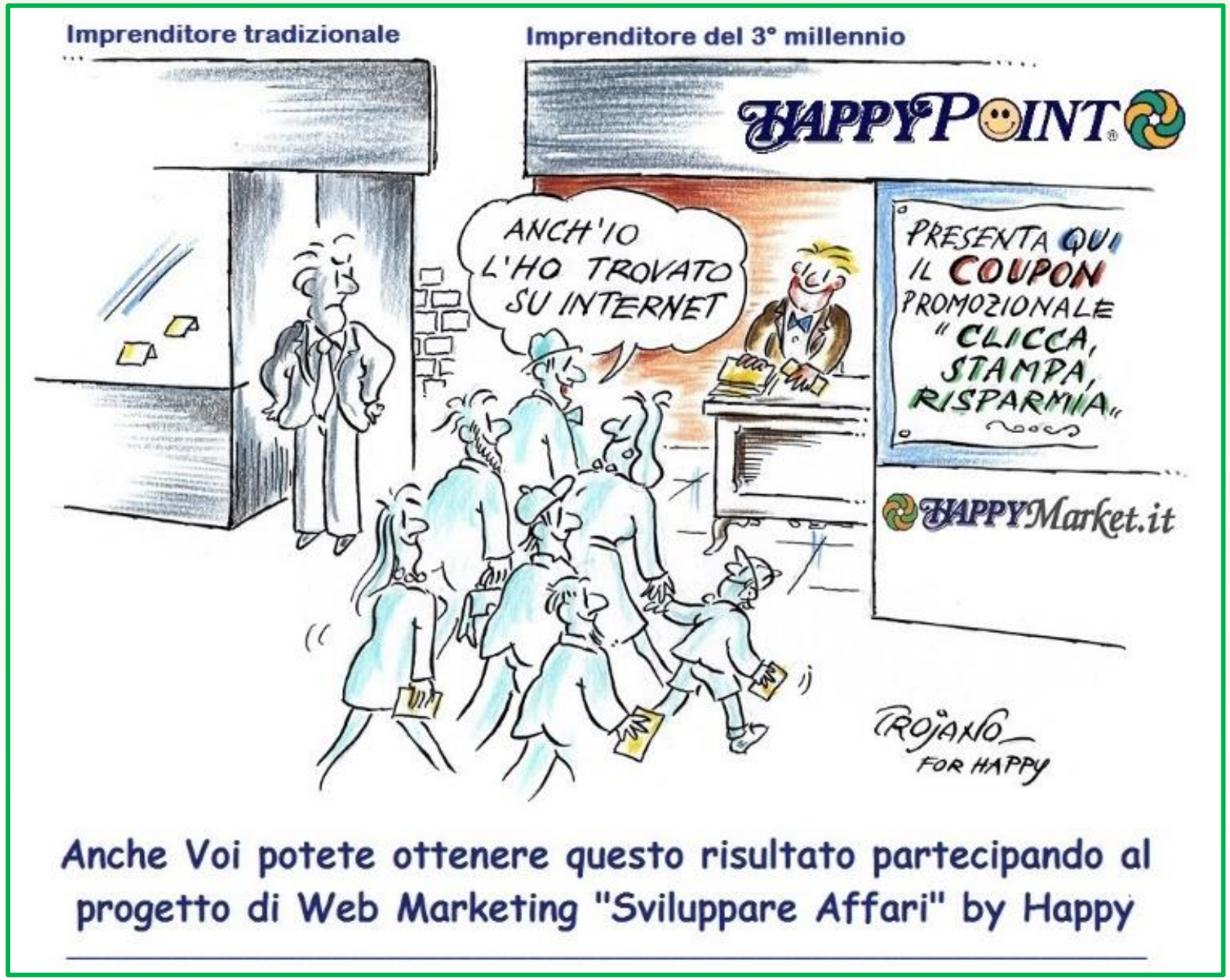
IL RAPPRESENTANTE VIRTUALE **COSA FA ?**

3. consente ai Clienti Internauti **di fare acquisti agevolati nei negozi delle Attività selezionate** presentando o facendo vedere sullo smartphone i Coupons promozionali pubblicati dalle stesse Attivita':

- **Clicca, stampa, compra e...** per risparmiare sugli acquisti o acquistare Novità

- **Happy Shop Day** per usufruire di promozioni per Eventi o giornate speciali

L'Attività ottiene questo risultato >>>



3- Questo è il risultato !

I Coupons promozionali portano i Clienti Internauti a fare acquisti nel locale del Vendor di zona selezionato

4- IL RAPPRESENTANTE VIRTUALE **COSA FA ?**

A. Per i **Fornitori Primari** (B2B):

- Ricerca e contatta i potenziali Rivenditori territoriali o utilizzatori professionali per presentare e vendere i Prodotti e Servizi con la Comunicazione Partecipata

Vedi Esempio su: www.rappresentantevirtuale.it/coolifting

4- IL RAPPRESENTANTE VIRTUALE **COSA FA ?**

B. Per i le **Reti di Imprese** (B2C)

- Con la Comunicazione Partecipata pubblicizza i Prodotti e Servizi ai Consumatori Finali per portarli nel locali dei Rivenditori Affiliati alla Rete con i Coupons promozionali pubblicati nelle pagine vetrina di tutti i Rivenditori

Per vedere tutta la Pagina vetrina >>
Cliccare quì

IL RAPPRESENTANTE VIRTUALE **COSA FA ?**

5. consente ai Clienti Internauti di **avviare la trattativa online da concludere con sistemi di vendita tradizionali o di fissare appuntamenti** contattando l'Attivita' **con il Coupon Offerta del periodo** pubblicato dalla stessa Attivita'

(non è E-Commerce)

IL RAPPRESENTANTE VIRTUALE **COSA FA ?**

6. consente ai Clienti Internauti di acquistare online nel negozio di E-Shop dell'Attivita' selezionata

(ove esistente)

IL RAPPRESENTANTE VIRTUALE **COSA FA ?**

Rappresentante Virtuale

7. consente ai Navigatori Internauti visitatori della Pagina di **chiedere informazioni online all'Attivita che deve solo rispondere** con la **comunicazione partecipata**

IL RAPPRESENTANTE VIRTUALE **COSA FA ?**

Rappresentante Virtuale

8- consente ai visitatori stranieri della pagina di tradurla nella propria lingua in tempo reale

IL RAPPRESENTANTE VIRTUALE

PER CHI OPERA ?

Visita
www.rappresentantevirtuale.it/cosafa

Rappresentante
Virtuale

PER CHI OPERA IL RAPPRESENTANTE VIRTUALE ?

Il Rappresentante Virtuale opera e fornisce Servizi di Web Marketing promozionale ai settori:

- **B2B** = Business to Business

e

- **B2C** = Business to Consumer

IL RAPPRESENTANTE VIRTUALE per ATTIVITA' B2B

- Fornitori che cercano i Rivenditori per sviluppare le vendite
- Fornitori che vogliono creare sul web la Rete di Rivenditori Affiliati

ATTIVITA' **B2B PER I FORNITORI**

Il Rappresentante Virtuale opera e fornisce Servizi di Web Marketing promozionale ai Fornitori che:

- vogliono pubblicizzare nuovi prodotti e cercano i Rivenditori
- non hanno una rete di Rappresentanti
- hanno alcune zone senza Rappresentanti
- vogliono creare una Rete di Rivenditori Affiliati per sviluppare le vendite sul territorio
- vogliono vendere con il **Dropshipping** tramite Rivenditori

Dropshipping

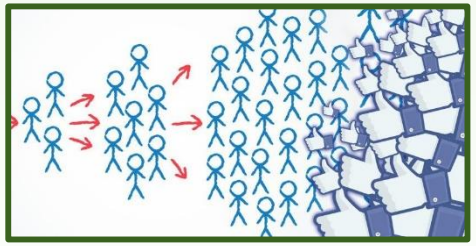
IL RAPPRESENTANTE VIRTUALE per ATTIVITA' B2C

- Fornitori che vogliono sviluppare gli affari della loro Filiera commerciale
- Attività di tutti i Settori: *Commercio - Servizi Artigianato - Ricettività Somministrazione-Professioni*

ATTIVITA' **B2C PER I FORNITORI CON LA RETE DI VENDORS**

Il Rappresentante Virtuale opera e fornisce Servizi di Web Marketing promozionale ai Fornitori per:

- **Far ottenere la visibilita' permanente ad ogni Rivenditore** della Rete con il SEO naturale senza pagamento di royalties per agevolare i contatti tra la Domanda e l'Offerta della stessa zona
- **Far sviluppare le vendite e gli affari alla sua Filiera commerciale** facendo conoscere i prodotti ai Clienti consumatori tramite le Pagine vetrina dei Rivenditori Affiliati che li vendono
- **Pubblicizzare i prodotti sul web, senza costi pubblicitari**, con la diffusione virale esponenziale nei Social Network tramite le pagine dei Rivenditori Affiliati
- **Sviluppare le vendite con il** Dropshipping tramite Rivenditori
- **Realizzare le Attivita' B2C per tutti** successivamente indicate



ATTIVITA' **B2C PER TUTTE LE ATTIVITA'**

Il Rappresentante Virtuale opera e fornisce Servizi di Web Marketing promozionale alle Attività di tutti i settori per:

- **Ottenere la visibilita' gratis con il SEO naturale** tramite la Pagina visibilita' fornita da Happy che e' anche una vetrina
- **Pubblicizzare l'attivita' sul web** senza costi pubblicitari
- **Creare la Multicanalità**. Territorio > Web
- **Vendere online** con la propria piattaforma di E-Shop oppure con i portali delle vendite del Network Happy da scegliere su www.happymall.it
- **Sviluppare le vendite con il** Dropshipping tramite Rivenditori

ATTIVITA' **B2C PER TUTTE LE ATTIVITA'**

Il Rappresentante Virtuale opera e fornisce Servizi di Web Marketing promozionale alle Attività di tutti i settori per:

- **portare i Navigatori Internauti nel proprio locale** con i Coupons promozionali autogestibili

- **far avviare ai Clienti Internauti la trattativa online** con i Coupons autogestibili "Offerta del periodo" da concludere con sistemi di vendita tradizionale (non e' E-Commerce)

- **essere contattati online dai visitatori della loro pagina** ai quali l'Attivita' deve solo rispondere con la **Comunicazione partecipata**

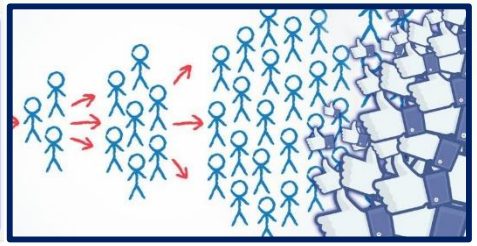
ATTIVITA' **B2C PER TUTTE LE ATTIVITA'**

Il Rappresentante Virtuale opera e fornisce Servizi di Web Marketing promozionale alle Attività di tutti i settori per:

- **avere contatti con i Navigatori Internauti stranieri** che possono tradurre online nella loro lingua il contenuti della Pagina vetrina

- **diffondere la pagina vetrina sui Social Network** per ottenere la diffusione virale esponenziale con il semplice click su MI PIACE degli Amici, Clienti e visitatori della stessa pagina

Link per condividere la pagina vetrina prescelta con gli Amici nelle relative Pagine dei Social Network



IL RAPPRESENTANTE VIRTUALE

COME FUNZIONA ?

Visita
www.rappresentantevirtuale.it/cosafa

IL RAPPRESENTANTE VIRTUALE **COME FUNZIONA ?**

Rappresentante Virtuale

Il Rappresentante Virtuale funziona con la **Comunicazione Partecipata**, al contrario della Pubblicità tradizionale

… cioè ?…

IL RAPPRESENTANTE VIRTUALE **COME FUNZIONA ?**

Rappresentante Virtuale

Con la visibilità immediata e permanente di cui gode il Network Happy sono le **Pagine Vetrina** pubblicate su Happymarket ed i **portali tematici** del **Network Happy** che rispondono alle ricerche dei Navigatori Internauti fornendo le informazioni esaustive e offrendo la possibilità di stampare i **Coupon promozionali** per fare acquisti agevolati, avviare la trattativa online ed altro …

IL RAPPRESENTANTE VIRTUALE **COME FUNZIONA ?**

… in sintesi con la Comunicazione Partecipata, contrariamente alla Pubblicità tradizionale, non è il Vendor che cerca i Clienti ma sono i Clienti che cercano il Vendor che può offrire quello che interessa.

Il Vendor deve solo rispondere e fidelizzare i Clienti con i mezzi multimediali forniti dal Rappresentante Virtuale

IL RAPPRESENTANTE VIRTUALE

DOVE OPERA ?

Rappresentante
Virtuale

IL RAPPRESENTANTE **DOVE OPERA ?**

Il Rappresentante Virtuale **opera sul web per le microzone di tutte le Regioni e Province Italiane** perché promuove prodotti e servizi e porta i Navigatori Internauti contattati sul web nei locali territoriali delle Attività di vicinato che li offrono

IL RAPPRESENTANTE VIRTUALE

A CHI SERVE ?

IL RAPPRESENTANTE VIRTUALE **A CHI SERVE ?**

Serve alle **singole Attività** per **avere la visibilità permanente gratis** con la quale possono fare tutto:

Informare, fare promozioni, portare i Clienti Internauti nel locale o nel negozio di E-Shop, presentare novità, creare la multicanalità, fidelizzare con la Comunicazione partecipata

IL RAPPRESENTANTE VIRTUALE **A CHI SERVE ?**

Serve alle **Reti di Imprese** per lo sviluppo degli affari della Filiera Commerciale di Affiliazione

IL RAPPRESENTANTE VIRTUALE **A CHI SERVE ?**

Rappresentante Virtuale

Serve ai **Fornitori primari** per:

- **pubblicizzare i prodotti e servizi** che sono in vendita nei locali delle Attività' Affiliate
- **fare iniziative promozionali** tramite le Pagine vetrina delle Attività Affiliate con il Web Marketing collettivo

IL RAPPRESENTANTE VIRTUALE **A CHI SERVE ?**

Serve ai **Navigatori Internauti** perché:

- **con 3 click trovano quello che cercano** nella loro zona
- possono stampare i **Coupons promozionali per fare acquisti agevolati** nel locale del Vendor di zona
- **possono avviare la trattativa on line** con la Comunicazione partecipata
- possono **conoscere le Novità e le Offerte della Produzione** da acquistare nei locali di vicinato
- possono **acquistare online**

IL RAPPRESENTANTE VIRTUALE

A COSA SERVE
PER LE ATTIVITA’

Rappresentante
Virtuale

IL RAPPRESENTANTE VIRTUALE **A COSA SERVE ?**

1- Serve a far **ottenere** alle Pagine vetrina delle Attività la **Visibilità permanente gratis**, con il **SEO naturale**, perché fanno parte del **Network Happy** che è un **Ecosistema digitale del web 2.0**

IL RAPPRESENTANTE VIRTUALE **A COSA SERVE ?**

2- Serve a **fare iniziative promozionali** portando i navigatori Internauti nei locali territoriali dei Vendors della zona che interessa per fare acquisti agevolati con i Coupons promozionali pubblicati dalla stessa Attività‘

IL RAPPRESENTANTE VIRTUALE **A COSA SERVE ?**

3- Serve ad **avviare la trattativa online** con i Coupons ‘’**Offerta del periodo**’’ da concludere con sistemi di vendita tradizionale (non è' E-Commerce)

Utilizza il coupon per prenotare online questo prodotto:

IL RAPPRESENTANTE VIRTUALE **A COSA SERVE ?**

Rappresentante Virtuale

4- Serve a **vendere online** con il negozio di E-Shop

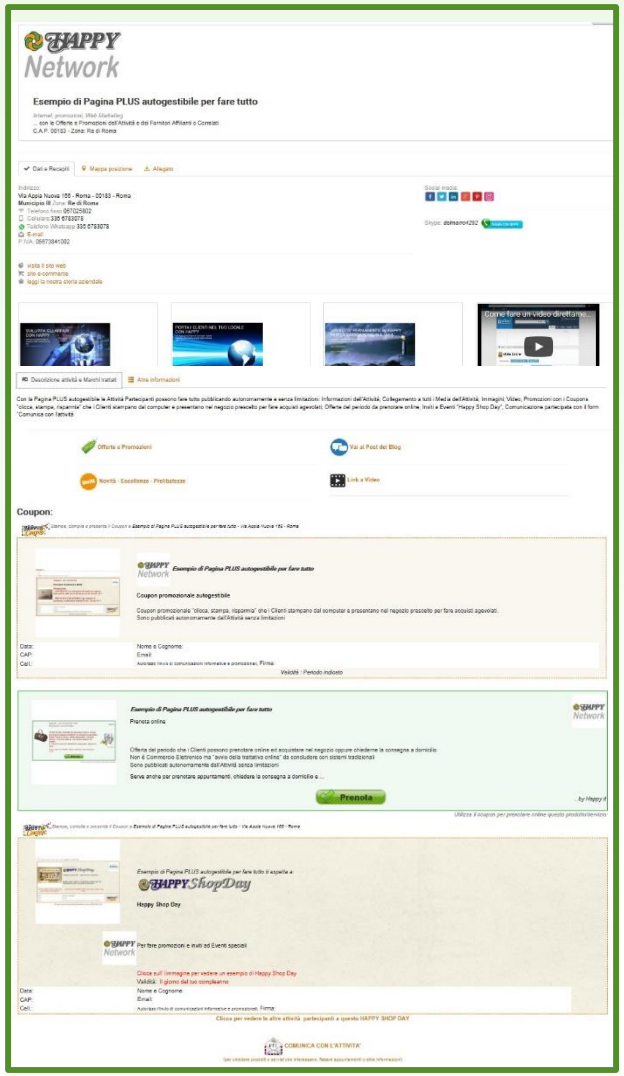
(ove esistente)

IL RAPPRESENTANTE VIRTUALE **A COSA SERVE ?**

Rappresentante Virtuale

5- Serve a far trovare, **in unica pagina di facile navigazione**, più informazioni di un sito web, evitandone la gestione, compresi i **Coupons promozionali** autogestibili che i Clienti stampano per acquistare nel locale dell'Attività ed i collegamenti ai Social Network: *Facebook, Instagram, Linkedin, Twitter, Youtube ecc.*

Vedi esempio su ***www.happymarket.it/plus***



IL RAPPRESENTANTE VIRTUALE **A COSA SERVE ?**

Rappresentante Virtuale

6- Serve a **realizzare la Multicanalità** collegando il locale territoriale con il sito web ed i Social Network dell'Attivita'

Area per il collegamento ai Social Network dell'Attività

Social media:

Skype: delmarro4292 CHIAMA CON SKYPE

IL RAPPRESENTANTE VIRTUALE **A COSA SERVE ?**

7- Serve a **collegare la Pagina vetrina dell'Attività su Happymarket con le sue Pagine su Facebook ed altri Social Network:**

Informazioni, Immagini, Video, Post, Eventi, Promozioni

Basta aggiornare le Pagine su Facebook per vederle aggiornate automaticamente anche nella Pagina su Happymarket

IL RAPPRESENTANTE VIRTUALE **A COSA SERVE ?**

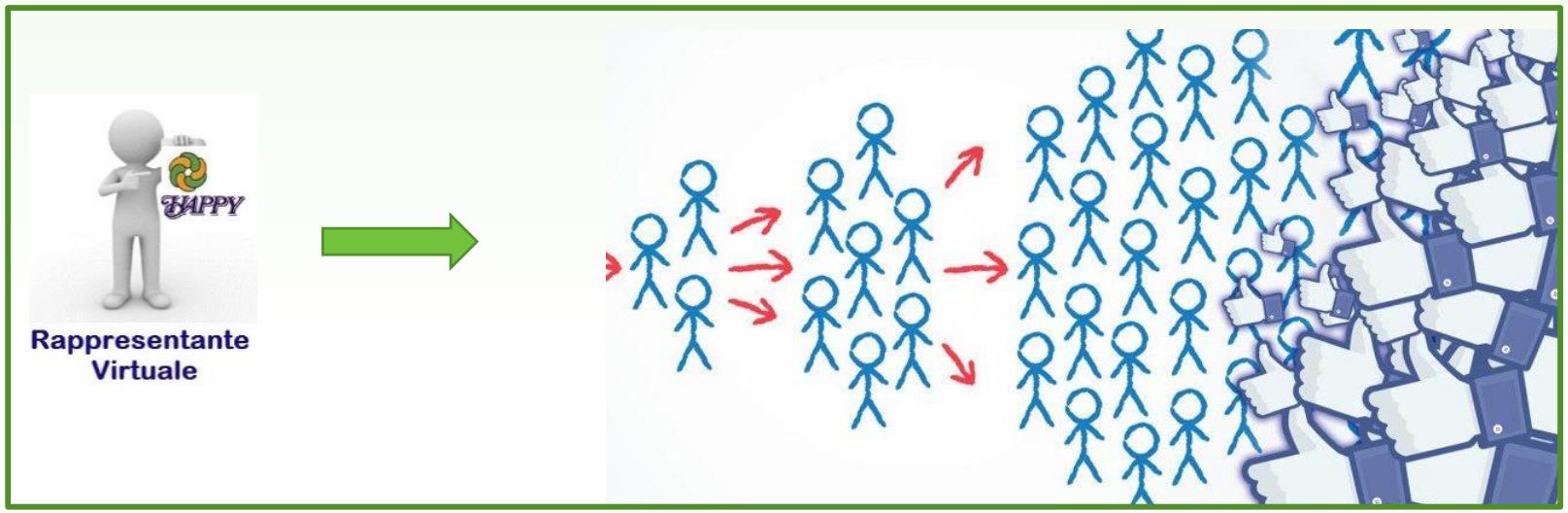
Rappresentante Virtuale

8- Serve ad informare e far contattare l'Attività selezionata anche da **visitatori stranieri** che **possono tradurre nella loro lingua** la pagina della stessa attività

IL RAPPRESENTANTE VIRTUALE **A COSA SERVE ?**

9- Serve a far diffondere da Amici e Clienti, con il "**mi piace**" la pagina dell'attività' nei loro Social Network **creando la viralità' esponenziale** per **pubblicizzare l'Attività, dare popolarità' alla sua Pagina e contattare nuovi Clienti**

Link per condividere la pagina vetrina prescelta con gli Amici nelle relative Pagine dei Social Network



IL RAPPRESENTANTE VIRTUALE

CHE MEZZI USA ?

Rappresentante
Virtuale

Il RAPPRESENTANTE VIRTUALE **CHE MEZZI USA?**

Il Rappresentante Virtuale **opera con i mezzi e le potenzialità del Network Happy**:

1- la **Visibilità permanente** ottenuta con il **SEO naturale**, senza pagamento di royalties, perché il Network Happy è un **Ecosistema digitale del web 2.0**

Il RAPPRESENTANTE VIRTUALE **CHE MEZZI USA?**

2a- Le **Pagine visibilità**

- **BASE** (gratis) – www.happymarket.it/registrati-gratis
- **PLUS** (a richiesta) – www.happymarket.it/chiedi-pagina-plus

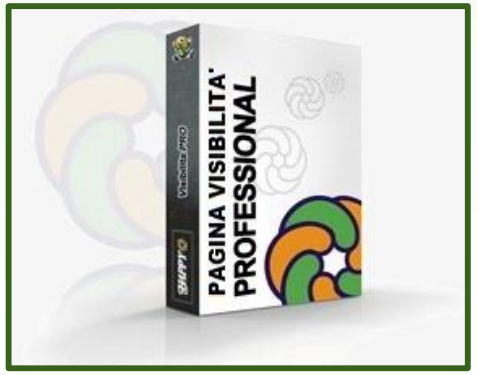
pubblicate su **Happymarket**
la **Comunità Commerciale Italiana**
che informano sull'Attività e funzionano da pagine vetrina per pubblicizzare le Offerte del Fornitore Affiliante ed i prodotti e servizi dei Fornitori correlati che sono in vendita nei loro locali

Il RAPPRESENTANTE VIRTUALE **CHE MEZZI USA?**

2b- Le **Pagine pubblicate su Happymarket:**

a. **Pagina Affiliazione per formare la Rete delle Imprese Affiliate e pubblicare nelle loro Pagine vetrina i prodotti e Servizi pubblicati autonomamente dall'Affiliante**

b. **Pagine Professional per pubblicizzare i prodotti Correlati dell'Affiliante o dei suoi Fornitori convenzionati in vendita nei locali delle Imprese Affiliate**

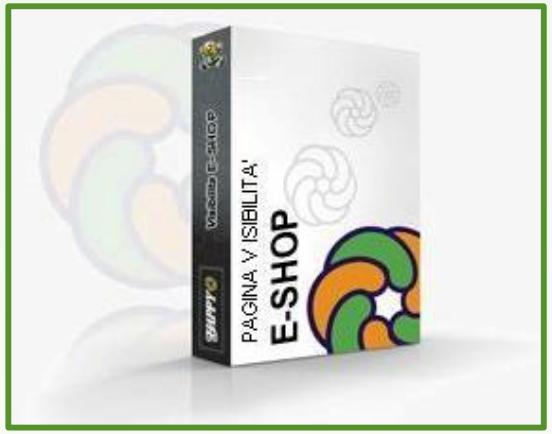


I prodotti pubblicati autonomamente dall'Affiliante o dai suoi Fornitori sono visibili in tempo reale nelle pagine vetrina dei Rivenditori Affiliati tra i quali i Clienti selezionano e scelgono quello di vicinato

Il RAPPRESENTANTE VIRTUALE **CHE MEZZI USA?**

2c- Le **Pagine E-Shop pubblicate sui portali delle vendite se la Ditta o il Fornitore vogliono vendere online tramite la loro piattaforma di E-Commerce pubblicata nei Portali tematici delle vendite del Network Happy da scegliere su:**

www.happymall.it



Il RAPPRESENTANTE VIRTUALE **CHE MEZZI USA?**

3- **Domini tematici del Network Happy** – visibili su **www.directoryhappy.it** - che funzionano da **Landing Pages** per aumentare la visibilità ed i contatti

4- **Strumenti di Media Web**: **Cartelloni multimediali** - **Banners** - **Directory** - **Sub Domini** - **Infoprodotti** ed altri **Mezzi per comunicare e fare promozioni sul web** visibili su **www.happynetwork.it**

IL RAPPRESENTANTE VIRTUALE

COSA FORNISCE ?

Rappresentante
Virtuale

Il RAPPRESENTANTE VIRTUALE **COSA FORNISCE ?**

1. **Ai Fornitori fornisce Servizi B2B:**

a. **Pagine pubblicitarie del Prodotto o Servizio con il messaggio personalizzato in base ai destinatari:**
   - **Ricerca Distributori**
   - **Ricerca Rivenditori**
   - **Ricerca Utilizzatori professionali**

b. **Pagina vetrina Professional su Happymarket tipo Plus … per fare tutto**

Il RAPPRESENTANTE VIRTUALE **COSA FORNISCE ?**

1. **Alle Reti di Imprese fornisce Servizi B2B e B2C:**

a. **Pagine pubblicitarie del Prodotto o Servizio con il messaggio personalizzato per la ricerca di nuovi Affiliati**

b. **Pagine vetrina autogestibili su Happymarket tipo Base o Plus … per fare tutto da concedere alle Attività Affiliate alla Rete del Fornitore Affiliante che pubblicizzano i suoi prodotti che vendono sul territorio**

Il RAPPRESENTANTE VIRTUALE **COSA FORNISCE ?**

1. **Alle Attività fornisce Servizi B2C:**

a. **Pagina vetrina Professional su Happymarket tipo Plus … per fare tutto:**

- **Visibilità permanente per entrare i contatto con chi cerca quello che l'Attività può fornire**
- **Offerte. Promozioni, Presentazione di Novità**
- **Avvio della trattativa online per prenotazioni di prodotti e servizi**
- **Collegamento al negozio di E-Shop**
- **Collegamento alle Pagine di Facebook ed altri social Network con la diffusione virale esponenziale**

Il RAPPRESENTANTE VIRTUALE **COSA FORNISCE ?**

1. **Alle citate attività: Fornitori, Ditte e Reti di Imprese fornisce rispettivamente il Pacchetto chiavi in mano personalizzato con Pagine e strumenti autogestibili Sono quindi esclusi l'operatività ed i Servizi accessori che devono essere fatti autonomamente**

2. **A richiesta possono essere forniti i Servizi dei Partners di Happy:**
   - **Fornitura di indirizzi**
   - **Telefonate di contatto (max 3)**
   - **Invio di E-Mail - SMS – Whatsapp – Telegram - Fax**
   - **Servizi di Influencer, Blogger, Youtuber**

IL RAPPRESENTANTE VIRTUALE

QUANTO COSTA ?
COSA OFFRE ?

Il RAPPRESENTANTE VIRTUALE **QUANTO COSTA ?**

- I **Servizi prestati dal Rappresentante Virtuale**, in rapporto alla qualità e funzionalità dei Servizi prestati, **costano molto poco** perché:
  - I Domini. i Portali e le Comunità del Network Happy sono gestiti in proprio nel Server Cloud presso una importante ed affidabile Web Farm Italiana
  - Le Pagine delle Attività e dei Fornitori Affilianti sono gestibili autonomamente dagli interessati
  - La visibilità viene ottenuta con il SEO naturale, senza pagamento di royalties per l'indicizzazione dei motori

Infatti per la **singola Impresa** il costo di partecipazione al **progetto base di Web Marketing**, per il 1° anno, usufruendo di uno sconto del 50% dal prezzo di listino, **costa** solo **€. 0,50 al giorno** = **€. 15,00 al mese** = **€. 180 anno + Iva**

Per la partecipazione di Reti di Imprese con più Attività o con la pubblicazione di più pagine viene fornito il preventivo con gli sconti a scalare secondo il numero di Attività Affiliate o di pagine pubblicate

Il RAPPRESENTANTE VIRTUALE **COSA OFFRE ?**

- **Siccome è un progetto innovativo che non va capito ma provato, offre la possibilità di fare la prova di 3 mesi per verificare l'ottenimento della visibilità permanente gratis** perché il Network Happy ottiene la **visibilità permanente con il SEO naturale** essendo un **Ecosistema digitale del web 2.0**
- **Al termine della prova si decide liberamente se confermare o meno la partecipazione**
- Vedi informazioni e condizioni su: www.happynetwork.it/index.php?id_product=3281&controller=product

IL RAPPRESENTANTE VIRTUALE

RIEPILOGANDO

IL RAPPRESENTANTE VIRTUALE COSA FA

E' un Servizio interattivo del **Network Happy**, che è un **Ecosistema digitale del web 2.0**, per fornire ai partecipanti ai **progetti Happy**:

- la **visibilità permanente** con il **SEO naturale** nei **portali tematici del Network**
- la pubblicazione autonoma delle informazioni esaustive dell'attività cercate dagli Internauti, tramite la **Pagina vetrina autogestibile**
- la **pubblicità e le promozioni di prodotti e servizi della Produzione** visibili nella Pagina vetrina delle Attività che sono i Vendors degli stessi prodotti
- la **Comunicazione partecipata** che gli Internauti usano per contattare online l'Attività che deve solo rispondere. Funziona al contrario della pubblicità ma produce risultati reali e tangibili
- la pubblicazione autonoma di Coupons promozionali **Clicca, stampa e …** e **Happy Shop Day** stampabili dal computer o visibili sullo smarthphone per **portare i Clienti nel locale** oppure per **avviare la trattativa online** (non è E-Commerce)
- la possibilità di vendere online in autogestione con i portali delle vendite su **Happymall**
- la **Multicanalità Web > Territorio** **… e tante altre attività per sviluppare affari**

I SERVIZI DEL RAPPRESENTANTE VIRTUALE

FAR VEDERE

INFORMARE

Il Rappresentante Virtuale fornisce i Servizi per VEDERE e INFORMARE:

- **dare la visibilità permanente** alle pagine vetrina delle Attività partecipanti, **senza pagamento di royalties per l'indicizzazione**. ***In sintesi fa trovare agli Internauti, nelle primissime posizioni dei motori di ricerca, le pagine vetrina dei Vendors che non conoscono ma offrono quello che stanno cercando sul web***
- **informare gli Internauti** con le pagine vetrina gestite autonomamente dai partecipanti ai progetti Happy
- **dare visibilità immediata e permanente alle Reti di Imprese** facendo trovare singolarmente ed in unico insieme le Pagine visibilità delle Attività appartenenti alla stessa Rete di Imprese
- **pubblicare le informazioni e le Offerte del Fornitore Affiliante** *(coordinatore della Rete)* visibili in tempo reale nelle pagine vetrina delle Attività Affiliate
- **pubblicizzare e promuovere i Prodotti e Servizi dei Fornitori convenzionati** (*correlati*) nelle Pagine vetrina dei Rivenditori Affiliati che li vendono
  Questo servizio fornito a costi accessibili a tutti serve ai Fornitori a far conoscere i loro Prodotti e Servizi direttamente ai Consumatori finali mettendoli in contatto diretto con i Rivenditori territoriali, nei locali di vicinato-prossimità
- **agevolare i contatti con i Clienti Internauti per le vendite online e ……**

… E POI ?

FARE

Dopo aver fornito i suoi Servizi sul web **il Rappresentante Virtuale porta gli Internauti sul territorio, su Happymarket**, dove con le Pagine vetrina fa realizzare la **Fase 3** = **FARE**

Happy Market, con la **Pagina PLUS**, offre gli **Strumenti multimediali per fare**:

- **I Coupons promozionali autogestibili** per portare gli Internauti nel locale
- **Il Coupon per avviare la trattativa online** (non è E-Commerce)
- **Altri Servizi** Promozionali
- **La piattaforma di E-Shop** nei portali tematici di vendita on line - **Happymall**

Per informazioni vedi:

www.rappresentantevirtuale.it
www.rappresentantevirtuale.it/cosafa
www.retiweb.it
www.happymarket.it
www.svilupparеaffari.it/paginaplus.pdf

IL RAPPRESENTANTE VIRTUALE A CHI SERVE

E' utile a tutti ma in particolare aiuta a sviluppare affari:

1. **alle Reti di Imprese per lo sviluppo della Filiera commerciale**
   vedi informazioni su:
   - **www.retiweb.it**
   - www.svilupparеaffari.it/reteweb.pdf - www.svilupparеaffari.it/reteweb.ppsx
   - www.svilupparеaffari.it/reti-imprese-info.pdf - www.svilupparеaffari.it/reti-imprese-info.ppsx
   - www.svilupparеaffari.it/rete-imprese-info.pdf - www.svilupparеaffari.it/rete-imprese-info.ppsx

2. **ai Fornitori che vogliono far conoscere i loro Prodotti e Servizi direttamente ai Consumatori finali mettendoli in contatto diretto con i Rivenditori territoriali di prossimità dove trovarli**

DOCUMENTI PER APPROFONDIRE LA CONOSCENZA

Si elencano alcuni documenti correlati utili ad approfondire la conoscenza del Rappresentante Virtuale

- www.rappresentantevirtuale.it - www.rappresentantevirtuale.it/considerazioni
- www.rappresentantevirtuale.it/cosafa - www.rappresentantevirtuale.it/schema
- www.rappresentantevirtuale.it/partner - www.rappresentantevirtuale.it/preventivi
- www.rappresentantevirtuale.it/happy - www.rappresentantevirtuale.it/internet

Di seguito documenti in .pdf da scaricare e stampare, è possibile leggerli online sostituendo .pdf con .ppsx

- www.rappresentantevirtuale.it/agenti.pdf - www.rappresentantevirtuale.it/inforeti.pdf
- www.rappresentantevirtuale.it/info.pdf - www.rappresentantevirtuale.it/cosafa-schema.pdf

Esempio reale di progetto per promuovere un apparecchio estetico in zone senza Rappresentanti

- www.rappresentantevirtuale.it/coolifting --- www.rappresentantevirtuale.it/coolifting/vantaggi
- www.rappresentantevirtuale.it/esempio.pdf

Chiedi informazioni per partecipare

Chiedi informazioni gratuite e senza impegno per promuovere con il Rappresentante Virtuale i tuoi Prodotti e Servizi e portare i Clienti interessati ad acquistarli nei locali delle Attività di zona Affiliate alla tua Rete, con la **prova di 3 mesi per verificare l'ottenimento della visibilità permanente gratis,** tramite il form:

www.happymarket.it/promozione-vendite

CREDITS

Questo documento è presentato da **Luigi Del Marro**, **fondatore e coordinatore del Network Happy** che, avendo realizzato numerosi progetti di Marketing collettivo anche di rilevanza nazionale, (*) quale **Professionista esperto di Web Marketing** mette a disposizione le sue esperienze e conoscenze per l'eventuale realizzazione del progetto personalizzato per la promozione di prodotti e servizi e lo sviluppo delle vendite nei locali dei Vendors Affiliati di zona

(*) www.delmarro.it/webmarketing

CONTATTI :

Luigi Del Marro

Direzione Happy Network

Mail: l.delmarro@happy.it

Cell. – SMS 335-678.30.78

Chiedi informazioni
gratuite e senza impegno